

Bauer Media Outdoor Belgium – Field Account Managers

Jij herkent jezelf hierin:

- ✓ Je bent **klantgericht, makkelijk in de omgang** en in staat om je netwerk gemakkelijk op te bouwen en uit te breiden.
- ✓ Dankzij je **empathie, integriteit en geloofwaardigheid** win je gemakkelijk het vertrouwen van je gesprekspartners.
- ✓ Teamgeest is essentieel; je besteedt veel aandacht aan **communicatie, samenwerking en organisatie**.
- ✓ Je houdt van **autonoom werken** om je agenda efficiënt te beheren.
- ✓ Je hebt een **hands-on mentaliteit**
- ✓ Je bent **nieuwsgierig, ondernemend, goedlachs en positief ingesteld**

Welkom in het **Field Sales team!**

Het team telt in totaal 7 verkopers en we zijn op zoek naar één nieuwe talent voor regio **Brussel**.

Je krijgt bij ons

Alle mogelijkheden om je te **ontplooiën**

Training on the floor

Een **familiale** sfeer, met **fun en autonomie** op de werkvloer

Een **aantrekkelijk salarispakket**

Count me in, hoor ik je al denken!

Wat je dan juist doet als Account Manager? Lees dan gauw even verder.

Wat zijn jouw taken als Account Manager:

Het Field Sales team is **verantwoordelijk voor de verkoop van onze producten en oplossingen** Out Of Home, het informeren van de markt over de **verschillende mogelijkheden en innovaties** en het **opbouwen** van nauwe en langdurige **relaties** met onze klanten (adverteerders, mediabureaus, creatieve bureaus en OOH-specialisten), zodat zij hun merken en diensten kunnen promoten en de gewenste resultaten kunnen behalen.

- ✓ Je beheert de portefeuille van **Antwerpen** en houdt van nieuwe klanten overtuigen.
- ✓ **Relaties opbouwen** en onderhouden met belangrijke contactpersonen: adverteerders, marketing- en/of media- en/of communicatiemanagers, CEO's, mediabureau's, creatieve agentschappen, enz.
- ✓ De specifieke behoeften van de klanten analyseren en **gepast advies** verstrekken om een gepersonaliseerde oplossing aan te bieden. In deze context streef je naar een kwalitatieve en **duurzame partnership** met je klanten.
- ✓ Je brengt **structuur en organisatie** in je werk en volgt het sales proces op.

- ✓ Je werkt **nauw en constructief samen** met je collega's Inside Sales, Campaign Planning en Marketing en draagt actief bij aan de resultaten van het team.
- ✓ Je blijft op de hoogte van **markttrends en identificeert nieuwe strategische opportuniteiten** om de producten en diensten van Clear Channel op de markt te brengen.
- ✓ Je rapporteert aan de Head of Field Sales.

Wat Clear Channel verwacht van jou als Account Manager:

Je kan met de **gepaste positief assertieve communicatiestijl** tot goede afstemming komen met collega's van andere departementen (sales, marketing,...)

Minimaal 1 tot 3 jaar ervaring in een **B2B-verkoopfunctie**, ervaring in de **mediasector** is een troef.

Je bent vlot in **Nederlands OF/EN Frans** en hebt een goede kennis van het Engels.

What's in it for you?

- ✓ Een **vast contract**
- ✓ Een **gedreven team** met een teamleader die oprecht gelooft in zijn teamleden en **vertrouwen** geeft.
- ✓ Een **b(l)oeiende, steeds veranderende** omgeving met heel wat **dynamiek op de werkvloer** waar je contact hebt met verschillende units (sales, marketing, development,...)
- ✓ **Autonomie in je eigen agenda**
- ✓ **hands-on opleidingen**
- ✓ **Aantrekkelijk salaris met veel extra's**, waaronder maaltijd- en ecocheques, groeps- en hospitalisatieverzekering, laptop en GSM abonnement

Bring you, Shape Us, de slogan van Clear Channel:

Geen F-words bij ons, maar wel **F-waarden** bij Clear Channel! Wat ons èn jou typeert is :

Forward Thinking: met blik op toekomst, verder kijken dan wat vandaag mogelijk is

Freedom: een ondernemende ingesteldheid die vrijuit en creatief denkt

Flexibility: snel kunnen schakelen en op constructieve en creatieve wijze met de klant meedenken

Fulfilling promises: duurzame, degelijke en betrouwbare oplossingen aanbieden

Fast: een heel snel veranderende omgeving omarmen

Fairness: jezelf kunnen zijn en bijdragen aan het samenhangingsgevoel

Clear Channel biedt het beste van twee werelden: we zijn onderdeel van de **grote internationale groep**, èn onderhouden een **sterke, familiale sfeer** met kruisbestuiving tussen de verschillende departementen.

Gepassioneerde medewerkers leveren dagelijks kwaliteitsproducten en leggen zich toegewijd toe op **ambitieuze en innovatieve projecten**.

Even enthousiast als wij?

We ontmoeten je graag!

<http://www.clearchannel.be>